

LUIGI FOGLIO

Profilo curriculare



Luigi Foglio è Ingegnere Gestionale laureato presso il Politecnico di Bari, specializzato in Trasporti Internazionali, esperto in materie legate al Diritto Marittimo e commercio internazionale.

Ha un'esperienza pluriennale nel settore dei trasporti in ambito internazionale e nazionale. In particolare ha maturato conoscenze specifiche nel campo marittimo, aereo e camionistico. Nel corso della sua carriera ha ricoperto sia ruoli operativi che commerciali partendo dall'attività interna sino ad arrivare all'attuale ruolo di Area Manager per conto dell'Agenzia Marittima Le Navi Agente Generale per l'Italia della MSC Mediterranean Shipping Company S.A..

Oltre alle conoscenze tecniche e specifiche sulle varie modalità di trasporto ha sviluppato competenze in ambiti quali: leadership, motivazione, valutazione, delega, formazione del team, vendita, negoziazione, linguaggio del corpo e PNL. I suoi obiettivi professionali sono il raggiungimento di elevate performance commerciali e la creazione di team di successo, attraverso la motivazione continua e la soddisfazione del cliente.

Dal 2004 al 2007 ha collaborato con una delle più importanti compagnie di navigazione al mondo, la Maersk Line (gruppo A.P. Moller) specializzata nel trasporto container, occupandosi tra l'altro dell'apertura dell'unità locale di Bari, degli sviluppi commerciali sul territorio, e dell'organizzazione delle attività di vendita dei servizi, assistenza e supporto dei clienti. Ha seguito personalmente oltre alle attività marittime, lo sviluppo del servizio intermodale Gioia Tauro – Bari.

Durante lo stesso periodo e per la stessa società è stato Project Manager per lo sviluppo di un progetto di Customer Relationship Management SIEBEL ORACLE, occupandosi delle fasi informatico-progettuali, della formazione sul campo del Sales Team Italia (circa 40 Sales, compreso il Management) della formazione del Sales Team di Libano e Slovenia come Trainer residente (circa 5 mesi), risultando il III miglior trainer worldwide della Maersk per qualità della formazione.

Dal 2009 al 2012 è stato Coordinatore Commerciale Area Puglia (Sales Manager) per la BRT corriere espresso. Durante questo periodo si è occupato della gestione, motivazione e valutazione del team vendite (15 Sales), analisi, attuazione e monitoraggio degli obiettivi commerciali, analisi e redazione dei report settimanali e mensili sull'attività di vendita. In questo periodo, oltre gli obiettivi di Budget, si è occupato della crescita e formazione dei propri collaboratori sulle tematiche tecniche, motivazionali e commerciali.

Dal 2012 ad oggi è Area Manager Puglia presso l'Agenzia Marittima Le Navi (Agente Generale per l'Italia della Mediterranean Shipping Company S.A.). Si occupa principalmente dell'analisi, attuazione e monitoraggio degli obiettivi commerciali, della gestione delle operations portuali e della Gestione delle Risorse Umane.

È Agente Raccomandatario Marittimo per il porto di Bari della MSC S.A. dal 2013 e Iscritto negli elenchi dei Raccomandatari Marittimi della CAMCOM di Bari. Dal 2015 è Membro della Commissione Interprovinciale Raccomandatari Marittimi CAMCOM Bari e membro della Commissione d'Esame per Agenti Marittimi. Dal 2004 è docente accreditato presso IFOA centro di formazione e servizi delle Camere di Commercio, in materia di Problem Solving, Time Management, Logistica e Trasporti.

Attività extraprofessionali (cenni). Si occupa di mare anche nel tempo libero: appassionato di vela di altura e in possesso di patente nautica senza limiti, ama regatare e passare il tempo libero in barca a vela. Ama il windsurf e il surf e da circa due anni si dedica al Triathlon. Ama la musica jazz (suona il basso elettrico).

Lingue. Madrelingua italiano, parla fluentemente l'inglese.

Settembre 2017

luigi.foglio@gmail.com

Skype: luigi foglio

Linkedin: <http://it.linkedin.com/pub/luigi-foglio/7/363/105>